

# Своя CRM или готовое решение?

Чек-лист на 5 минут и ориентир по деньгам — прикиньте бюджет ещё до первого созвона.

## 1 Это про вас?

отметьте, что совпадает

- ☐ Половина работы всё равно живёт в Excel рядом с программой.
- ☐ Платите за каждого пользователя, и это уже заметная сумма.
- ☐ Готовое решение не тянет ваши процессы.
- ☐ Нужна интеграция, которой нет ни у одного вендора.
- ☐ Данные — ваш актив, но добраться до них толком нельзя.

**Совпало два и больше?** Значит, своё решение уже стоит просчитать.

## 2 Что из этого вы?

порядок цен, 2026

### Простой / типовый случай

Одна команда, стандартный процесс, пара интеграций.  
Часто хватает готового или лёгкой первой версии.

≈ от 500 000 ₽ · 8–14 недель

### Сложнее / нетиповой

Разные роли, своя логика, интеграции с 1С и поставщиками — тут нужна своя система.

≈ 900 000–2 000 000 ₽

## 3 Что влияет на цену

|                 |                                                                                                  |
|-----------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Интеграции      | Обычно самая недооценённая статья. Две интеграции и восемь — по объёму это разные проекты.       |
| Своя логика     | Ваши правила и процессы — собственно, ради них вы и не берёте готовое.                           |
| Роли и доступы  | Админы, менеджеры, клиентский портал — каждый добавляет экраны и права.                          |
| Миграция данных | Аккуратно перенести историю из таблиц и старой системы — отдельная работа, её легко недооценить. |

## 4 Как мы снижаем риск

-  **Код и права — ваши**  
С первого дня и без привязки к нам.
-  **Фиксированный первый этап**  
Чёткий MVP с понятной ценой и сроком.
-  **Демо на каждом спринте**  
Вы видите живой продукт, а не обещания.
-  **Двигаемся поэтапно**  
Каждый следующий шаг окупается результатом предыдущего.

### Бесплатная смета без обязательств

Пришлём понятный объём, сроки и вилку цены за один рабочий день. Без навязчивых продаж.

[smerdoff.com](https://smerdoff.com)

Telegram · @alexeysmerdov

[alex@smerdoff.com](mailto:alex@smerdoff.com)